

Conseiller de vente - Articles de sport H/F

CDI - Saint-Jean-en-Royans (26)

Et si votre goût du conseil et des sports de montagne devenait votre quotidien professionnel ?

Vous aimez comprendre le besoin d'un client, lui parler produits, partager votre expérience et l'aider à trouver l'équipement le mieux adapté ?

Vous appréciez autant la technicité d'une chaussure ou d'un vêtement que la qualité de la relation avec le client ?

Vous avez envie de rejoindre une entreprise indépendante, à taille humaine, dans laquelle expertise, proximité et esprit d'équipe ont encore du sens ?

Alors, nous serions heureux de vous rencontrer.

Qui sommes-nous ?

Installée à Saint-Jean-en-Royans depuis plus de 20 ans, Croque Montagne est une entreprise indépendante spécialisée dans les sports de montagne et de verticalité. Notre métier est de conseiller et d'accompagner les passionnés mais aussi les professionnels dans le choix des produits techniques adaptés à leur activité sportive, avec exigence, simplicité et proximité.

Randonnée, spéléologie, escalade, canyoning, ski nordique, ski de randonnée... nous sélectionnons et proposons des produits que nous connaissons et que nous aimons.

Mais Croque Montagne, ce n'est pas seulement un magasin.

C'est aussi une activité location, un site e-commerce, une équipe experte et impliquée, ainsi qu'une volonté permanente de progresser sans perdre ce qui fait notre identité : la proximité, la confiance et le plaisir de travailler ensemble avec nos clients et nos partenaires.

Aujourd'hui, pour accompagner notre activité et renforcer notre équipe de vente, nous recherchons notre futur **Conseiller de vente H/F**, ayant envie de mettre son sens du commerce et sa connaissance des produits au service de nos clients.

Votre rôle

Au sein de l'équipe de vente de 3 personnes, votre rôle ne consistera pas simplement à vendre un produit. En effet, vous prendrez le temps de comprendre la pratique, les attentes et les contraintes de chaque client afin de l'orienter vers le produit le plus adapté.

Votre connaissance des produits, votre sens du service et votre qualité de conseil contribueront directement à l'expérience client et à la performance du magasin.

Concrètement, vous serez amené(e) à :

- Accueillir les clients et créer une relation de confiance,
- Comprendre leur besoin, leur pratique et leurs attentes,
- Les conseiller dans le choix des vêtements, chaussures et équipements adaptés,
- Accompagner et concrétiser les ventes,
- Participer au développement du CA dans le respect de notre politique commerciale,
- Veiller à la qualité de présentation et à la bonne tenue du magasin,
- Participer au suivi des stocks, des approvisionnements et à la bonne tenue des gammes de produits,
- Contribuer à la réception et à la gestion des marchandises,
- Prendre en charge le suivi du SAV,
- Et plus largement, contribuer au bon fonctionnement du magasin et à la satisfaction de nos clients...

Nous recherchons avant tout une personne qui aime le commerce et la relation client, qui s'intéresse aux produits techniques et souhaite trouver sa place dans une équipe de proximité où chacun contribue concrètement au fonctionnement de l'entreprise. Chez nous, la connaissance terrain, le partage d'expérience et la qualité du conseil et de la relation client ont une vraie valeur.

Le profil que nous recherchons

Plus qu'un diplôme, nous recherchons une personnalité engagée et impliquée, ayant déjà acquis une expérience de la vente, idéalement dans les univers du sport, de l'Outdoor, du textile et de la chaussure.

Vous aimez :

- écouter et comprendre avant de conseiller,
- créer une relation simple et authentique avec les clients,
- parler produits et partager vos connaissances,
- rechercher la solution la plus adaptée plutôt que simplement « vendre »,
- travailler en équipe et partager votre expérience,
- être polyvalent et participer concrètement à la vie du magasin,
- évoluer dans une structure à taille humaine où autonomie, confiance et proximité ont encore du sens.

Une bonne connaissance des vêtements et/ou chaussures techniques est particulièrement appréciée. Et si, votre pratique personnelle des sports de montagne et de l'Outdoor vous permet également de comprendre les usages, les attentes et les contraintes de nos clients...ça ne peut que nous intéresser !

Nous ne recherchons donc pas uniquement une expérience sur un CV : votre curiosité produit, votre sens du conseil et du relationnel, votre enthousiasme et votre envie de vous investir feront réellement la différence.

Pourquoi nous rejoindre ?

Parce que chez Croque Montagne, conseiller un client ne consiste pas simplement à lui vendre un équipement. C'est comprendre sa pratique, lui apporter une expertise et construire une relation de confiance. Vous rejoindrez une entreprise indépendante reconnue dans son domaine, une équipe investie et un environnement dans lequel la passion des produits et des sports de montagne fait partie du quotidien.

Et parce que Croque Montagne continue d'évoluer et de se structurer, vous pourrez également contribuer à cette dynamique et prendre progressivement votre place dans le projet de l'entreprise.

Informations complémentaires

CDI

Prise de poste idéalement octobre 2026

35 heures hebdomadaires (annualisation possible)

Travail le samedi

Rémunération : à définir selon votre expérience et votre expertise, à partir de 1870 € brut

Si vous vous reconnaissez dans cette annonce et que vous avez envie de rejoindre une entreprise où commerce, expertise produit, passion et proximité client se vivent au quotidien, alors n'hésitez pas à nous transmettre votre candidature.

Nous serons heureux d'échanger avec vous et de vous faire découvrir l'univers Croque Montagne.

Candidater à direction@croque-montagne.fr